

Kundreskontra

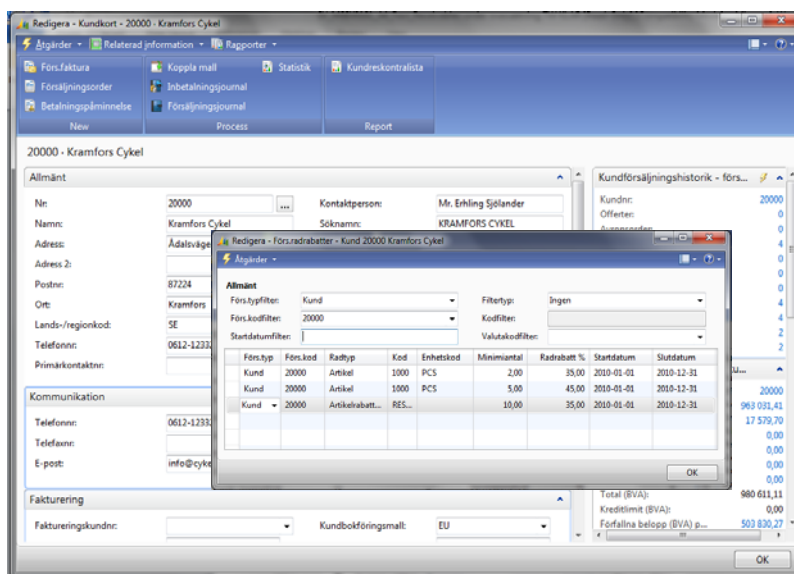


Kundreskontra i Microsoft Dynamics NAV 2009

FÖRDELAR:

- **Öka effektiviteten i försäljningsprocessen.** Spåra fakturor, bearbeta inleveranser och delbetalningar samt automatisera processer för dokumentgodkännande, justeringsprocesser och avbetalningar.
- **Skapa bättre kundrelationer.** Skapa anpassade kontoutdrag, bevilja utökad kundkredit och ge riktade rabatter till föredragna kunder, allt baserat på inbyggd affärsinformation.
- **Minska antalet eftersläpande betalningar.** Uppmärksamma problemområden och prioriterade konton för att förbättra företagets kassaflöde.
- **Förbättra företagets produktivitet.** Öka effektiviteten med ett användarvänligt, grafiskt gränssnitt som hjälper de ekonomiansvariga att snabbt komma åt den kontoinformation de behöver för att effektivt slutföra vanliga arbetsuppgifter.
- **Få ökad företagsinsikt och förbättra försäljningen.** Använd spårning av kundkonton och försäljningsprestationer för att identifiera trender, planera försäljningsstrategier och hantera konton mer effektivt.

Optimera kassaflödet genom att öka takten i kundfordringsbearbetningen och spåra kundbetalningsaktiviteter.



Tack vare detaljerade kunduppgifter kan du ange betalningsvillkor, bl.a. försäljningsrabatter som kopplas till kundorder när de skapas.

Kredit- och inkassoaktiviteter behöver inte vara svåra eller resurskrävande. Tack vare Kundreskontra i Microsoft Dynamics™ NAV kan du hantera kundkonton med kreditlimiter och granskningsdatum, definiera inkasso- och betalningsvillkor på kundbasis, initiera och spåra förskottsbetalningar och matcha inleveranser mot fakturor automatiskt för att utesluta fel och få ett mer enhetligt arbetssätt.

Roll Centret hjälper dig att arbeta effektivare genom att presentera information som är relevant för ditt arbete, som key performance indicators (KPIs) på utestående fordringar, varnar om betalningar och gemensamma uppgifter. Med ett anpassat Roll Center har du tillgång till kritisk affärsdata, du har realtidsöverblick när du behöver göra snabba, väl underbyggda beslut. Initiera och spåra förskottsbetalningar, och matcha kvitton på fakturor automatiskt för att eliminera fel och förbättra jobbprocessen.

FUNKTIONER:

Roll Center	Ekonomichef, bokhållare och kundreskontraansvarige,
Business Intelligence	Få en bättre överblick av företaget med möjlighet att visa key performance indicators (KPIs), skapa standard eller ad-hoc-rapporter och exportera data till Microsoft® Office Excel®. Med tillgång till information över kundreskontra skapar du professionella rapporter med Microsoft SQL Server® Reporting Services.
Flexibel bearbetning av kundfordringar	Välj hur kundbetalningar används vid fakturering. Använd till exempel metoden "Koppla till äldsta" eller använd delbetalningar för flera fakturor. Anpassa och automatisera kundkontoutdrag och avbetalningar. Skapa scheman som beräknar ränta, amortera belopp och skapa påminnelser för kunder med förfallna fakturor. Definiera ett obegränsat antal ekonomiska betalningsvillkor, bl.a. räntesatser, betalningsfrister, minimibelopp och valuta, och skapa räntefakturor manuellt eller automatiskt baserat på förinställda förfalldatum. Visa detaljerad information om kundfordringar innan bokföring i redovisning och återför enkelt felaktiga bokningar med komplett och korrekt redovisningsspårning.
Funktioner för förskottsbetalning	Skapa och spåra en förskottsfaktura på en försäljningsorder tills ordern är helt fakturerad för att avsevärt minska behovet av manuella uppdateringar.
Standardförsäljning	Automatisera standardförsäljning eller upprepade försäljning genom att lägga upp försäljningsdokumentrader och rabatter, som du kan infoga automatiskt i nya order och fakturor.
Fakturarabatter	Definiera olika rabattvillkor, bl.a. rabatter baserat på procent av total försäljning, och använd dem automatiskt på enskilda orderrader. Lägg upp försäljningsorderrabatter i lokal och utländsk valuta.
Hantering av kundkonton	Upprätta ett kontokort för alla kunder med information om betalningsvillkor, som valuta, skattesats och förfalldatum. Få detaljerad information om en kunds försäljningshistorik, tillgänglig kredit och leverans- eller fakturaadress.
Betalnings- och rabattoleranser	Upprätta en toleransnivå som ger dig möjlighet att avsluta en faktura och betalningsposter, även när fakturan inte har betalats helt. Ange en betalningstolerans för rabatt för att acceptera rabatterade betalningar efter att rabattens villkor har upphört att gälla.
Bearbetning av internationell försäljning	Gör enkelt affärer utomlands. Definiera ett obegränsat antal valutor för att fastställa hur belopp i utländska valutor avrundas och bokförs och hantera hela konton i korrekt valuta. Spåra företagets effektivitet via automatiska beräkningar av valutakursvinster och -förluster.
Beräkning av anpassad moms och omsättningsskatt	Använd bokföringsmallar för att automatiskt beräkna information om moms och omsättningsskatt för alla kunder så att du enkelt kan rapportera detta till relevanta myndigheter.

Om du vill ha mer information om Kundreskontra i Microsoft Dynamics NAV besöker du www.microsoft.com/sverige/dynamics/nav.

Detta dokument är endast avsett som information.

MICROSOFT LÄMNAR INGA GARANTIER, VARE SIG UTTRYCKLIGA, UNDERFÖRSTÅDDA ELLER LAGSTADGADE, AVSEENDE INFORMATIONEN I DETTA DOKUMENT.

Microsoft®